**Бизнес анализ MVP системы для выдачи займов**

Компания создает MVP системы для выдачи годовых займов потенциальным клиентам.

#### **1.Описание UI** (Пользовательский интерфейс)

### **1.1.**Главная страница (Форма заявки на займ)

#### Элементы страницы:

#### Поля ввода:

#### Имя (текстовое поле)

#### Дата рождения (текстовое поле с выбором даты)

#### Email (текстовое поле с валидацией формата email)

#### Телефон (текстовое поле с валидацией формата)

#### Место работы (выпадающий список с возможностью выбрать из списка основных индустрий и пункт "Безработный")

#### Месячная зарплата (числовое поле)

#### Наличие других задолженностей (да/нет + поле для указания суммы месячных выплат по другим кредитам)

#### Кнопка: "Отправить заявку"

### **1.2.**Страница результата (решение по займу)

Элементы страницы:

* Текстовое сообщение с результатом решения:
  + Если отказ: сообщение об отказе.

Содержание сообщения: “Простите, мы не можем вам помочь”.

* + Если одобрено: сообщение с суммой займа и номером телефона для дальнейших действий.

Содержание сообщения:“Ваш займ готов, мы готовы выдать вам X тенге на 1 год. Вернуть нужно будет Y тенге! Для получения денег, пожалуйста, позвоните по телефону …” .

**2. Черновые мокапы**

* [Форма подачи заявки](https://v0.dev/chat/8n5dp2BLdmI?b=b_2bjvGxD1i7Y)
* Страница результата:
  + [Если отказ](https://v0.dev/chat/8n5dp2BLdmI?b=b_er8jxbZYyn8)
  + [Если одобрено](https://v0.dev/chat/yeKB5e5NGL9?b=b_vVQxcliydYH)

**3. Функциональные требования к бэк-энд логике**

### Общие требования

* Сбор и валидация данных клиента:
  + Имя: проверка на пустоту.
  + Дата рождения: проверка на возраст (если <18 лет или >90 лет — отказ).
  + Email: проверка формата email.
  + Телефон: проверка формата номера телефона.
  + Место работы: выбор из выпадающего списка (если безработный — отказ).
  + Месячная зарплата: проверка, что сумма не меньше 50,000 тенге (если меньше — отказ).
  + Задолженности: при наличии задолженностей — ввод суммы ежемесячных выплат.
* Сохранение данных в базу данных:
  + После успешной валидации данные клиента должны быть сохранены в базу данных (имя, дата рождения, email, телефон, место работы, зарплата, задолженности).
* Логика анализа данных:
  + Возрастной порог: если возраст клиента <18 или >90 — автоматический отказ.
  + Заработная плата: если зарплата < 50,000 тенге — отказ.
  + Безработный: если клиент нигде не работает — отказ.
  + Если все условия пройдены, то осуществляется расчет суммы займа и общей суммы к возврату.
* Расчет суммы займа и возврата:
  + Формула для расчета суммы займа:

*Сумма займа = (зарплата - ежемесячные выплаты по задолженностям) \* 10*

* + Расчет суммы для возврата с процентами:

*Сумма возврата = сумма займа + (сумма займа \* 0.03 \* 12)*

Пример:

* + Заработная плата: 200,000 тенге
  + Месячные выплаты по задолженностям: 20,000 тенге
  + Сумма займа: (200,000 - 20,000) \* 10 = 1,800,000 тенге
  + Сумма к возврату с процентами: 1,800,000 + (1,800,000 \* 0.03 \* 12) = 2,448,000 тенге
* Генерация сообщения с телефоном для контакта:
  + Телефонный номер должен быть переменной в базе данных и настраиваться администратором.
  + В случае успешного одобрения займа, сообщение отображает переменную с актуальным номером телефона из базы данных.
* Отправка email клиенту:
  + После принятия решения (одобрено/отказано) система отправляет письмо клиенту с соответствующим сообщением (либо отказ, либо подробности займа).

## 

## 

## 

## 

## 

## **4. Диаграмма процесса:**



**UML** [диаграмма](https://drive.google.com/file/d/1xEqs1BnlCXDTRe1kI_TwMAtPlAm45af8/view?usp=sharing)

## **5. Улучшения процесса**

* Добавление автоматической проверки задолженностей по базе кредитных историй — интеграция с базой данных кредитных историй поможет более точно определить возможность выдачи займа.
* Внедрение динамического расчета процентной ставки — для повышения гибкости системы можно внедрить переменную процентную ставку в зависимости от риска клиента.
* Автоматизация связи с клиентом — возможность внедрения автоматического обзвона или отправки SMS при одобрении займа для ускорения коммуникации.

#### 